

Die ICS International AG mit Sitz in Neu-Anspach im Großraum Frankfurt ist einer der führenden deutschen Anbieter von IT-Systemlösungen für Lager, Produktions- und Transport-Logistikumgebungen. Dies beinhaltet umfassende Beratung, Konzeption und Integration verschiedenster IT-Lösungen in bestehende Geschäfts- und Produktionsprozesse aus einer Hand. Hierzu gehören u.a. Lagerverwaltungssysteme mit beleglosen Kommissionersystemen wie Pick by Light, Pick by Voice oder mobile Datenerfassung per Datenfunk sowie die Anbindung von Etikettier- und Datenerfassungssystemen zum Portfolio. Lösungen auf dem Gebiet des wachsenden Marktes der RFID-Technologie sowie mobile Außendienstlösungen u.a. für den Service-Außendienst sind weitere Leistungen. Die Kernkompetenzen des Unternehmens spiegeln sich in den vier Geschäftsbereichen IT-Logistik Systeme, Mobile Lösungen, Etiketten & Farbbänder und Service & Support wider.

Gebietsverkaufsleiter Nord

Für unser Vertriebsgebiet Norddeutschland (Bundesländer Schleswig-Holstein, Hamburg, Bremen, Niedersachsen) suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen technisch-versierten Gebietsverkaufsleiter.

Sie sind engagiert, verfügen über eine positive Grundeinstellung und sind selbstständiges Arbeiten im Außendienst gewöhnt. Dank Ihres kaufmännischen wie vertriebstechnischen Denkens und Ihres technischen Verständnisses sehen Sie sich in Lage die Entwicklung Ihres Verkaufsgebietes aktiv zu gestalten.

Ihre Aufgaben u.a.

- Akquise von Neukunden
- Betreuung von Bestandskunden
- Beratung über technische Lösungen
- Erstellen von Projekt-Angeboten
- Nachfassen von Angeboten
- Erstellen von Businesslösungen

Ihre Qualifikation

- Technische oder kaufmännische Berufsausbildung, idealerweise techn. od. kaufm. Studium
- Nachgewiesene Erfahrung im Vertriebsaußendienst, Industriekunden OEM von Vorteil
- Erfahrung in der Auto-ID Branche wünschenswert
- Gute fachliche Kenntnisse von Technik allgemein
- Sicherer Umgang mit berufsüblichen PC-Tools

Unser Angebot

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle und interessante Herausforderung in einem seit über 20 Jahren tätigen und zukunftsorientierten Unternehmen. Eine leistungsorientierte Vergütung (Festgehalt und Provision), ein neutraler Firmenwagen sowie eine intensive Einarbeitungszeit runden das Paket ab. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung an: